

IDEIAS NOVAS EM AÇÃO





A **Inova Business School** é uma escola de negócios que nasceu em 2013 com a missão de preparar profissionais visionários, com olhos para o futuro, ousados e inovadores. A **Inova Business School** também tem a sua divisão de consultoria. Nesta divisão, vários professores da escola também atuam como consultores na **Inova Consulting**, que desenvolve projetos em empresas nas áreas de pesquisa de tendências, cultura de inovação e projetos de inovação disruptiva e transformação digital.



www.inovaconsulting.com.br



www.inovabs.com.br

Canvas LMS



Além das aulas presenciais, os alunos terão acesso aos conteúdos do curso através da plataforma LMS (*Learning Management System*) Canvas, o ambiente virtual de aprendizagem da **Inova Business School**. Trata-se do melhor ambiente virtual de aprendizagem do mundo, intuitivo, fácil de usar e adotado pelas melhores instituições de ensino, tais como Harvard, Stanford e Yale. A plataforma Canvas é 100% na nuvem e pode ser acessada por meio de computadores (Desktops ou Laptops), tablets ou smartphones. Nela você poderá ter conteúdos prévios às aulas, participará de discussões, conferências on-line ao vivo, entre outras. Ou seja, com o Canvas você irá se desenvolver ao longo de todo o curso, estando ou não em sala de aula.

Master em Liderança TrendsInnovation

Professor: Rubens Pimentel Neto

Duração: 30 horas/aula

Sessões presenciais: 20 horas/aula (em 5 sessões presenciais)

Canvas LMS: 10 horas/aula (online)

Local: Inova Business School SP1 Paulista

Endereço: Alameda Santos, número 2441, andar 9. Edifício Bela Santos, Jardim Paulista São Paulo

Objetivos do curso

Foco em pessoas, desempenhos e resultados.

Se as pessoas são diferentes, trabalham em empresas diferentes e em ambientes diferentes não é possível liderá-las a partir de uma receita universal. A capacidade de entender todas as circunstâncias situacionais que envolvem uma pessoa é a chave para conseguir extrair dela o melhor desempenho.

Ao final do Master os participantes entenderão o papel do líder dentro da organização. Estarão preparados para liderar pessoas a partir da perspectiva adequada aos enormes desafios do ambiente organizacional existente. E, estarão energizados para estimular suas equipes na busca de resultados sustentáveis.

Professor Rubens Pimentel



Rubens Pimentel Neto formou-se em Comunicação com ênfase em Marketing pela ESPM - Escola Superior de Propaganda e Marketing. Aperfeiçoou-se através do MBA em Gestão Empresarial pela FIA-USP, especialização em Capacitação Gerencial pela FEA-USP, Effective Sales Management pela Michigan Business School e pós-graduação em finanças pela FAE - Curitiba. É especialista com larga experiência em Liderança, vendas e RH, adquirida como executivo em empresas líderes de mercado como Grupo Camargo Corrêa, Moore Formulários, Placas do Paraná, GTech, Bovespa e Agência Estado – empresa do Grupo O Estado de São Paulo, entre outras. Dirige a Trajeto Desenvolvimento Empresarial, empresa de Consultoria, Treinamento e Coaching S.A. nas áreas de Liderança, Vendas e RH, e tem levado seus conhecimentos e experiência para diversas empresas, tais como: Bayer, Dupont, Xerox, Johnson-Johnson, MaryKay, TOTVS, Ambev, Nestlé, DHL, Edenred, EY, Unilever,

Grupo Ultra, Bosch, Walmart, Agência Estado e FMC, entre outras. É professor de RH, estratégia empresarial e comunicação em cursos universitários e MBA. Membro do Conselho Editorial da Revista HSM Management. Master Coach pela Sociedade Brasileira de Coaching/BCI – Behavioral Coaching Institute e reconhecido pelo ICC – International Coaching Council. Formação em Coaching pela The Inner Game School of Coaching. Practitioner em Neurolinguística, reconhecido internacionalmente pela NLP University, dedica-se ao estudo da Neurolinguística aplicada à comunicação, estratégia, vendas e negociação. É autor do livro “A Venda com Corpo, Mente e Alma” e colaborador do livro “Liderança Empresarial”.

**AGENDA DE AULAS**

AULA	TÓPICOS ABORDADOS	DATA
1	As bases comportamentais do líder que são o alicerce do sucesso <ul style="list-style-type: none"> • Comunicação verbal e não verbal • Perfil de orientação e comportamento • Motivação – como gerar e manter o time energizado • Quais as competências do líder • Neuroliderança 	26/06 Quarta-feira
2	Pipeline de liderança – as seis etapas <ul style="list-style-type: none"> • Os três pilares de atuação – Hábitos, relacionamentos e ambiente • A gestão em cada etapa • Gestão do tempo, foco e produtividade em cada etapa • As decisões do líder e os centros de decisão sob seu comando 	03/07 Quarta-feira
3	Liderança situacional <ul style="list-style-type: none"> • A maturidade de cada membro do time • Qual tipo de orientação e desenvolvimento para cada um • Mindset de crescimento e como evitar a terceirização de responsabilidade 	10/07 Quarta-feira
4	Os desafios da equipe de sucesso <ul style="list-style-type: none"> • Tecnologias, mudanças e a velocidade do mundo VUCA • Construindo confiança • Resolvendo conflitos • Promovendo o comprometimento • Evitar a terceirização de responsabilidade • Foco em resultados 	17/07 Quarta-feira
5	Técnicas de líder Coach <ul style="list-style-type: none"> • Desenvolvendo liderados • Coaching na liderança • Feedback • O poder dos reconhecimentos 	24/07 Quarta-feira

Investimento e Inscrições**Inscrições:**

Online, através do link: www.inovabs.com.br/masterlideranca-sp

Investimento: R\$ 760,00 (Setecentos reais)

Taxa de inscrição: R\$ 80,00*

Valor total: R\$ 840,00 (Oitocentos e quarenta reais)

*A taxa de inscrição/matrícula será cobrada quando você realizar sua inscrição no site (pagamento via PagSeguro) ou será incluída no seu plano de pagamento.

**Formas de pagamento:**

- 1 - Cartão de débito ou dinheiro (no primeiro dia de aula – desconto de 5% no valor do curso)
- 2 - Cartão de crédito: no primeiro dia de aula você passará todo o valor do curso + taxa de inscrição contratado no seu cartão. Parcelamento no cartão de crédito em 3x. (pagamento recorrente indisponível).
- 3 - PagSeguro - o PagSeguro permite pagamento via boleto ou cartão de crédito com opções de parcelamento em até 12 vezes, diretamente no site da Inova. (consulte as taxas no site)

Obs: se a empresa onde você trabalha é quem pagará o curso para você, fale diretamente com a Inova e emitiremos a nota fiscal, contrato e boleto em nome da sua empresa.

Confirmação da abertura da turma: 7 dias úteis antes da data de início do curso.

Dúvidas? Entre em contato e agende um bate-papo para conhecer a história, time de professores e todos os cursos que a Inova oferece!

Contatos da Inova Business School - SP1 Paulista

Site: www.inovabs.com.br/paulista

Endereço: Alameda Santos nº 2441, 9º andar Jardim Paulista São Paulo/SP
(Edifício Bela Santos. Esquina com Rua Bela Cintra – a uma quadra da Av. Paulista)

Telefones: (11) 9 6930-6083 | (11) 4561-0731 | (11) 4561-0738

E-mail: sp1paulista@inovabs.com.br



Facebook: InovaBusinessSchoolSP1Paulista

Instagram: Inovabspaulista

Linkedin: Inova Business School

Youtube: Inova Business School

WhatsApp: (11) 9 6930-6083



Brasil A Inova Business School está em São Paulo com a parceira **GS1 Brasil**. www.gs1br.org



INOVA
BUSINESS SCHOOL

A ESCOLA DE NEGÓCIOS DA

 **unità**•faculdade